



Gabay ng consumer

Pagbili ng bagong sasakyan

Nirerekomenda ng AMVIC na pumili ka ng mga produkto at serbisyong binebenta ng mga negosyong lisensyado ng AMVIC. Ang mga lisensyadong negosyo ay nangangako na susundin ang mga panuntunan sa proteksyon ng consumer na itinakda sa *Consumer Protection Act* ng Alberta.

Bago ka umalis:

- **Suriin kung lisensyado ang negosyo** sa pamamagitan ng pagpunta sa portal ng AMVIC: <https://amvic.ca.thentiacloud.net/webs/amvic/register/#>
- Kumuha ng larawan o kopya ng isang ad na nakikita mo upang matiyak na sumusunod ang nagbebenta sa ina-advertise na presyo,
 - na dapat naglalaman ng LAHAT ng bayarin at singil na nilalayan na singilin ng nagbebenta.
 - na ang tanging bayad na maaaring idagdag sa ina-advertise na presyo ay GST pati na rin ang anumang gastos na nauugnay sa financing. Ito ay tinatawag na **'all-in-pricing'** at ito ang batas sa Alberta.
- Magpasya sa iyong budget. Tumutok sa kabuuang halaga ng sasakyan, hindi sa pagiging abot-kaya ng buwanang bayad.
- **Huwag magmadali** kapag bumibili ng sasakyan. Maglaan ng oras at isama ang isang pinagkakatiwalaang kaibigan o kamag-anak sa proseso.

Habang nariyan ka:

Mga Deposito

- Hindi mo kailangang magbigay ng deposito upang makapag-test drive o makipag-areglo sa presyo ng sasakyan. Kung walang kasunduan sa pagbebenta, hindi na kailangan ng deposito.
- Huwag lamang ipagpalagay na maibabalik ang deposito. Magbasa nang mabuti at magtanong upang matiyak na ang deposito ay maibabalik o hindi maibabalik, at sa ilalim ng anong mga tuntunin at kondisyon.
- Kumuha ng resibo para sa deposito.
- Ang AMVIC ay may nirerekomendang deposit agreement form na magagamit ng mga consumer na makukuha sa amvic.org. Ang AMVIC ay may awtoridad na lumikha ng isang mandatory deposit agreement at kung gagawin ito sa hinaharap, dapat itong gamitin ng lahat ng operator ng negosyo na nagbebenta ng sasakyan.

Bill of sale

- Basahin ang bawat salita sa dokumento. Kung ito ay nangangailangan ng isang pirma, ito ay mahalaga!
- Gamitin ang **checklist ng bill of sale sa likod** upang makuha ang lahat ng pangako, pati na rin ang paglilinaw sa mga nakasulat na tuntunin at kondisyon na hindi malinaw sa iyo.
- Bago pumirma, suriin ang bill of sale upang matiyak na ang lahat ng impormasyon ay tumpak at kumpleto. I-verify ang mga detalye ng finance agreement at tiyaking tama ang lahat ng iniulat na halaga ng kita at paunang bayad.
- Itigil ang pamimili pagkatapos mong pumirma ng purchase contract. Kapag bumili ka ng sasakyan, walang "cooling off" period. Kahit na makakita ka ng mas magandang deal o magbago ang iyong isip, maaaring ipatupad ng dealer ang kontrata.

Pagkatapos mong bumili:

- Ang mga consumer na naniniwalang hindi patas ang pagtrato sa kanila ng isang lisensyadong nagbebenta ay maaaring [magsampa ng reklamo sa AMVIC](https://amvic.org).
- Maaaring available ang [Compensation Fund](https://amvic.org) sa mga customer ng isang nabigo at saradong negosyong lisensyado ng AMVIC. Gayunpaman, hindi eligible ang mga consumer na mag-apply sa Compensation Fund kung bumili sila mula sa isang pribadong nagbebenta o curber.

Mag-ingat sa mga curber: mga nagbebenta na nagpapatakbo ng negosyo nang walang lisensya sa pagbebenta na karaniwang nagbebenta ng mga nakaw, sira o na-tamper na odometer ng sasakyan.

Checklist ng bill of sale*



Ang sumusunod na impormasyon ay dapat isama sa isang bill of sale ng sasakyan sa isang malinaw at nababasang paraan ayon sa Automotive Business Regulation (ABR) Seksyon 31.2(1) at (2):

✓	[Suriin upang matiyak na ang lahat ay kasama sa bill of sale]
	Pangalan at tirahan ng consumer.
	Numero na makikita sa ID ng consumer na inisyu ng pamahalaan (tulad ng driver's license).
	Pangalan ng negosyo, address at license number ng AMVIC.
	Pangalan ng salesperson at registration number ng AMVIC.
	Gumawa, modelo, taon, kulay, uri ng katawan at VIN ng sasakyan.
	Petsa ng bill of sale.
	Petsa ng paghahatid ng sasakyan sa consumer.
	Lahat ng bayarin at singil kabilang ang: anumang mga singil sa paghahatid/kargamento/transportasyon, anumang mga bayarin sa inspeksyon, anumang mga bayarin sa paglilisensya, mga singil sa mga warranty at lahat ng buwis at pataw, kabilang ang GST; at ang timing sa pagbabayad ng bawat bayad at singilin.
	Isang listahan ng lahat ng karagdagang kagamitan o opsyon at ang halaga ng bawat isa.
	Ang kabuuang halaga ng sasakyan kasama ang lahat ng bayarin, singil at halaga ng mga karagdagang kagamitan at mga opsyon.
	Kung ang paunang bayad o halaga ng deposito ay binayaran: ang halaga ng deposito o paunang bayad at ang natitirang balanseng babayaran.
	Trade-in: impormasyong tumutukoy sa na-trade in na sasakyan at ang halaga ng trade-in allowance na isinama sa halaga ng pagbili ng sasakyan na ibinebenta sa consumer.
	Trade-in na may kasama pang loan: ang natitirang balanse ng pautang ay isinama sa halaga ng pagbili.
	Credit agreement: isang pahayag ng pagsisiwalat tungkol sa credit agreement ay dapat ibigay sa o kalakip sa bill of sale.
	Indibidwal na nakalista ang anuman at lahat ng pangako, alok o panghihikayat nang walang dagdag na bayad sa consumer.
	Kasalukuyang odometer reading kung available ang sasakyan at ang maximum na odometer reading sa oras ng paghahatid ng sasakyan sa consumer.
	Maglakip ng mga kopya ng anumang report, dokumento at pahayag ng pagsisiwalat tungkol sa nakaraang paggamit, kasaysayan o kondisyon ng sasakyan kabilang ang mga kinakailangan sa ilalim ng mga batas ng ibang lalawigan o bansa.
	Isang nakasulat na deklarasyon na ang lahat ng impormasyon sa kasaysayan ng sasakyan mula sa ABR Seksyon 31.1 ay ibinigay sa consumer.
	Ang lahat ng restriksiyon, limitasyon at kondisyon na may karapatang ipatupad ng negosyo sa kasunduan sa pagbili ay nakasulat sa isang malinaw at naiintindihan na paraan.

*Ang gabay na ito ay hindi pamalit sa legal na payo at hindi idinisenyo bilang kapalit ng payo mula sa kwalipikadong independiyenteng legal na tagapayo. Ang gabay na ito ay hindi nilayon na maging isang kumpletong listahan ng naaangkop na batas.